



Advancing Trade SpA:

La gestione del credito come fattore di crescita aziendale

Un'idea molto comune e diffusa è quella secondo cui gestire il credito significhi rincorrere i mancati pagamenti attraverso strumenti stragiudiziali e giudiziali, ed in ogni caso a danno avvenuto.

Lo scenario economico degli ultimi anni ha portato necessariamente gli operatori a curare in maniera più oculata e profittevole l'argomento credito. Questo è dimostrato anche dalle recenti normative comunitarie in merito alla disciplina di interessi e spese a seguito di ritardati pagamenti, in particolare da quanto stabilito nella normativa comunitaria più conosciuta con il nome Basilea 2.

Tale moto si è sviluppato partendo dai danni che l'insolvenza porta all'economia: analisi a livello europeo hanno rilevato che il 25% dei fallimenti è imputabile a cause legate all'insolvenza e che il 25% delle insolvenze nasce dai mancati pagamenti.

Non è più quindi solo un problema amministrativo.

Un concetto di fondo che occorre sottolineare è che **il credito non lo si va a recuperare quando ci si accorge, spesso e sovente molto tardivamente, che è andato insoluto, bensì lo si gestisce fin da quando nasce**, cercando di togliere a monte tutte le cause o la maggior parte di quelle che generano l'insoluto.

Si analizzino i vantaggi che può portare una corretta e lungimirante gestione del credito aziendale partendo da una considerazione generale: gestire significa anticipare e risolvere in tempo utile le problematiche endogene ed esogene che possono portare all'insolvenza del credito.

Il primo ostacolo nel recupero di un credito datato è, infatti, la ricostruzione delle cause che ne hanno provocato l'insolvenza.

Un'altra convinzione molto diffusa e comune, e quella che la gestione del credito affidato ad azienda terza sia prerogativa esclusiva delle grandi aziende. Forse questo era così all'inizio, non più ora che con le nuove tecnologie e/o metodi operativi molto sofisticati, anche la più piccola società può avere accesso a tali servizi.

Esiste l'ulteriore convinzione che non tutti i settori merceologici siano adatti ad essere gestiti in questo modo. Errato! Oggi si avvalgono di questi servizi: Banche, Finanziarie, società industriali e commerciali, Enti pubblici, Associazioni varie (industriali, artigianali, di settore ecc. - le pratiche vengono gestite separatamente per ogni singolo associato), nonché Ospedali, Aziende sanitarie provinciali e regionali.

Ogni settore merceologico ha problematiche proprie, e per ciascuna di esse esiste una risposta appropriata e pertinente per risolverle.

Alla base di una corretta gestione, esiste in primis la necessità di una documentazione comprovante il credito. Ove ciò, per diversi e svariati motivi, non fosse possibile, serve un documento attestante l'avvenuta prestazione con il corrispettivo dovuto. Tale documento, **una semplice ricevuta firmata**, consente successivamente l'apertura del contenzioso con eccellenti possibilità di recupero del credito.

Da quanto sopra emerge chiaramente come una corretta gestione del credito porti a migliorare il proprio cash-flow, conferendo solidità finanziaria all'Azienda, producendo profitto e presupposti per l'espansione.

Advancing Trade, società del "Working Capital Management Group", (gruppo che gestisce il credito nel sud Europa e che ha come obiettivo del prossimo quinquennio la presenza in ogni Paese dell'unione europea), vantando un Know How ventennale nella gestione proattiva del credito, attraverso un approccio analitico con i propri clienti è sempre in grado di studiare ed offrire soluzioni mirate in base alle esigenze riscontrate.

Advancing Trade è l'unica società in Italia in grado di offrire il servizio di gestione proattiva del credito in Italia e all'estero attraverso servizi così articolati e modulabili:

- gestione crediti sospesi;
- gestione e recupero insoluti in via stragiudiziale;
- gestione e recupero insoluti in via giudiziale;
- acquisto e gestione pro soluto portafogli crediti in contenzioso. Per svolgere correttamente tale attività, la società bergamasca è iscritta all'Elenco Generale degli Intermediari Finanziari tenuto dall'Ufficio Italiano Cambi ai sensi dell'art. 106 del Decreto Legislativo nr. 385/93 (Testo Unico Bancario).

Tutto il processo operativo può essere seguito dal creditore attraverso un sito Internet, accessibile tramite Password ed aggiornato in tempo reale.

AT nasce nel 1985 a Bergamo, in Via Palma il Vecchio 111. Il Presidente è il Signor Vincenzo Pollani, ideatore e promotore del network europeo Working Capital Management Group, che attualmente conta, oltre ad Advancing Trade, le seguenti società:

- Groupe Abri – Someco (Francia)
- AT Doo (Slovenia)
- I.B.E. (Spagna)
- Pegasus Consulting (Italia)
- Archivi Nord (Italia)

AT consta di un organico formato da:

- 150 dipendenti presso la sede
- 50 addetti alla gestione telefonica del credito
- 250 addetti alla gestione domiciliare del credito
- 30 tra Consulenti ed Account
- 70 addetti ai Credit Control Center
- 300 tra Corrispondenti e Studi Legali nel mondo

La Società vanta inoltre le seguenti certificazioni:

- Bilanci certificati dalla PriceWaterHouseCoopers SPA di Milano
- Certificazione di Qualità UNI EN ISO 9001:2000 da parte della DNV Italia
- Associati all'ECA (European Collectors Association), alla LIC (League International for Creditors), all'ACA (American Collectors Association) e all'UNIREC (Unione Nazionale Imprese di Recupero Crediti)
- Delegati italiani per FCIB (An Association of Executive in Finance, Credit&International Business)